

Editoriale



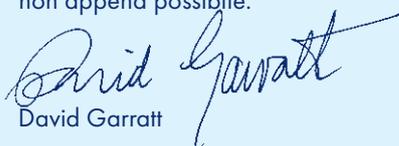
Se guardate l'ultima pagina di questa newsletter, noterete che manca la consueta sezione "Incontri". Sì: purtroppo siamo ancora imparando quanto siamo vulnerabili. La distanza professionale sarà ancora necessaria per un po' di tempo.

Anche se mancano gli "Incontri", in tutti i nostri paesi membri siamo ora tutti in grado di tornare al lavoro, come possiamo vedere dall'aumento globale del fatturato. Queste sono già due buone notizie.

Continuando a guardare al lato positivo, abbiamo imparato molto negli ultimi mesi. Non potendoci incontrare di persona, ci siamo scambiati informazioni in formato digitale. E ha funzionato: in futuro useremo sicuramente più spesso questa utile tecnologia. Abbiamo anche potuto constatare che i nostri clienti ordinano di più attraverso i nostri negozi online. Questo comportamento d'acquisto rimarrà certamente nel tempo dopo il Corona. Allo stesso modo, anche le attività principali come l'efficienza energetica, la digitalizzazione, la Smart Home e la mobilità elettrica saranno ancora presenti. Queste tendenze continueranno a guidare il nostro settore.

Eravamo ben equipaggiati in termini di digitale – il che ci ha aiutato. Ma c'è ancora molto da fare e non intendiamo riposare sugli allori. Alla fine di questi mesi abbiamo anche imparato che nulla può sostituire lo scambio personale tra le persone – sia nella nostra vita privata che in quella professionale.

Godrò di nuovo degli incontri personali con voi non appena possibile.


David Garratt

FEGIME Future

Il futuro è alle porte. Nel mercato di domani vedremo lo scontro dei vecchi processi con l'Internet delle Cose. Come saranno i modelli di business di successo? Quale sarà il ruolo del grossista? FEGIME Future si è incontrato con Siemens per lavorare su queste domande.



Modelli di Business di Domani

Al momento non è certamente "business as usual" neanche per il futuro di FEGIME. Gli incontri sono stati tutti rinviati. Ma prima che questo accadesse c'è stato appena il tempo, a febbraio, per un incontro molto interessante con Siemens assistita da esperti di IBM e Boldly Go Industries, una società di consulenza per tutto ciò che riguarda il digitale.

Come avere successo nei mercati poliedrici è stata la domanda posta a Monaco. Cosa significa? Attualmente i grossisti fanno ancora parte della catena di fornitura "lineare" che inizia con il produttore e può talvolta continuare fino al consumatore finale. Tuttavia, la digitalizzazione di prodotti, processi e servizi sta cominciando a turbare questo modello lineare. In futuro ci confronteremo con un mercato... >>

Sommario

I modelli di business di domani – A febbraio FEGIME Future si è incontrato con Siemens per studiare i modelli di business futuri	1
Un Saggio Investimento – FEGIME Hellas & Cyprus investe ampiamente nei suoi dipendenti e vince un altro premio	3
Riga rimane la nostra Meta – Il Congresso Fegime è posticipato al 2022	3
Più Forti Che Mai – Report da FEGIME España, FEGIME United Kingdom e FEGIME Latam in merito al loro lavoro ai tempi del Corona	4
Report da ABB, Cimco, Eaton, Haupa, HellermannTyton, LEDVANCE, Mennekes, OBO Bettermann, Opple, Phoenix Contact, Schneider Electric, Siemens, Signify, Teledes e Weidmüller	5 – 12
Sempre Aperto – FEGIME Denmark estende il concetto di self-service con orario di apertura 24 ore su 24 – un'app lo rende possibile	13
L'Online-Shop ed ELEKTROtools sono stati aggiornati – FEGIME Deutschland ha nuovamente investito molto negli strumenti digitali	13



Team Siemens insieme a FEGIME Future dopo il workshop.

>> ... in cui l'Internet delle cose si mescolerà con i settori e i processi di attività tradizionali. "Prima iniziamo a cercare possibili soluzioni e nuovi modelli di business per il futuro, meglio è", afferma David Garratt, Amministratore Delegato di FEGIME.

Per domande così complesse, FEGIME Future ha uno strumento collaudato: il workshop. I compiti del workshop sono stati definiti dal nostro referente Siemens Valentin Dinkelbach insieme alla Dott.ssa Dagmar Bleilebens, responsabile globale del MindSphere Application Center for Internet of Energy di Siemens AG e il suo team. Tre obiettivi sono stati stabiliti per il workshop:

1. Comprendere come funziona un mercato poliedrico
2. Individuare i servizi digitali che potrebbero essere forniti da un grossista di materiale elettrico in un mercato poliedrico
3. Identificare e plasmare il ruolo futuro di FEGIME (e dei nostri partner) in tale mercato.

Il "progetto di prova" è stato definito come un centro commerciale di piccole/medie dimensioni da costruire nel 2025 in un paese FEGIME. Per tutta la giornata i partecipanti dovevano

riflettere sui ruoli dei vari stakeholder: Fornitore (hardware), Software & Data Intelligence Provider, Grossista di materiale elettrico, Appaltatore di materiale elettrico, Investitore e Operatore.

La giornata è progredita in 3 "sprint". Il primo ha esaminato le domande: Come potete servire al meglio il vostro cliente? Quali sono i suoi "punti dolenti"? Cosa potete fare per alleviare il dolore? Questo è stato fatto per le categorie Pre-Vendita, Pianificazione, Informazioni sui prodotti, Gestione del magazzino e Post Vendita. Il piano era quello di fornire il maggior supporto possibile ("sollievo dal dolore") al cliente.

Sappiamo tutti che oggi "i dati sono il nuovo petrolio". Di conseguenza, le domande logiche per lo Sprint 2 sono state: Quali dati/informazioni sono necessarie? Da dove otteniamo le informazioni? Dobbiamo pagare per tali informazioni? Tracciare il potenziale flusso di denaro e di informazioni è stato un esercizio molto istruttivo.

E quindi verso il finale: Sprint 3 – Creare un Ecosistema di Valore – un gruppo di FEGIME Future si è messo al lavoro sull'argomento

Manutenzione Predittiva e un altro ha esaminato l'argomento Pianificazione.

C'erano molte domande alle quali rispondere: Come potrebbe il nostro immaginario Centro Commerciale beneficiare di sistemi digitali migliorati? Come farli pagare? Chi vuole denaro da chi? Chi vuole pagare per cosa?

Dopo molti brainstorming e discussioni, ogni gruppo ha presentato le proprie proposte individualmente e le più promettenti sono state selezionate con voto comune. Il vincitore è stato "Uptime Flat", un'idea per la manutenzione predittiva del centro commerciale che prometteva l'assenza di tempi morti. Il secondo posto è stato conquistato da "Mall as a Service" nella categoria Pianificazione.

Simon Gineiger di Boldly Go Industries si è profuso in elogi per la giornata: "E' stata una giornata molto interessante. C'è una mentalità particolare nel gruppo FEGIME Future - molti sono futuri CEO ed eredi della società e hanno questa spinta orientata ai risultati - ma con la scintilla degli scienziati. Questo ha portato a un risultato concettuale molto ben articolato".

www.fegime.com



FEGIME Hellas & Cyprus

FEGIME Hellas & Cyprus è uno dei Best Workplaces in Grecia. Per mantenere questo riconoscimento, l'azienda investe molto nello sviluppo personale e professionale dei propri dipendenti.



Un Saggio Investimento

FEGIME Hellas & Cyprus è stata appena votata per la sesta volta tra le prime dieci aziende in Grecia con il "Best Working Environment" (Migliore ambiente di lavoro). Questo si è basato su una ricerca condotta dal "Great Place to Work Institute Hellas". Vale la pena ricordare che la classifica specifica è la più alta che i nostri amici greci abbiano mai raggiunto. FEGIME Hellas & Cyprus come di consueto è stata inserita nella categoria "grandi imprese" per le imprese con più di 250 dipendenti.

Tutte le aziende vengono valutate in base ai voti e al giudizio dei loro dipendenti. Questa distinzione è quindi una chiara prova dell'impegno di FEGIME Hellas & Cyprus nei

confronti del suo staff. Negli ultimi 45 anni, l'azienda ha onorato e sostenuto i propri dipendenti. In cambio essi restituiscono la loro fedeltà e il loro entusiasmo per un ambiente di lavoro dove il rispetto, l'etica, il lavoro di squadra, la comunicazione e la passione per il miglioramento continuo prevalgono su tutto.

Sulla base di tutto ciò, l'azienda investe nello sviluppo personale e professionale dei propri dipendenti, fornendo attività di istruzione e formazione moderne. Ciò viene fatto non solo internamente attraverso il "Kafkas Institute of Training & Development", ma anche esternamente, su temi speciali, da parte di fornitori di formazione di alto livello.

Inoltre, i nostri colleghi greci hanno creato l'istituzione di "Extra Mile Champion". Questa iniziativa riconosce e premia gli sforzi dei dipendenti per portare benefici all'azienda. Inoltre, l'azienda investe nello sviluppo dei suoi talenti attraverso il programma "HiPos" (High Potentials) che concede studi post-laurea a promettenti dipendenti e condivide le conoscenze dei suoi dirigenti più anziani con tutti i nuovi dirigenti attraverso un programma di mentoring.

www.fegime.gr



Riga rimane la nostra Meta

Riga con il suo centro storico rappresenta un patrimonio culturale mondiale – e la Lettonia è un modello di digitalizzazione nell'amministrazione e negli affari. Ecco

perché Riga è stata scelta come meta per il nostro congresso del prossimo anno. "Ma dobbiamo cambiare la data," afferma David Garratt. "Quest'anno non abbiamo potuto procedere

con la pianificazione come sarebbe stato necessario". Di conseguenza il Congresso sarà posticipato di un anno e si terrà dal 2 al 4 giugno 2022.

www.fegime.com

Negli ultimi mesi di Corona, tutti i nostri colleghi in tutto il mondo hanno affrontato problemi simili. Questa breve panoramica mostra anche quanto sia importante l'industria elettrica e cosa possa realizzare.



Più Forti che Mai

FEGIME España

La pandemia riguarda tutti. I report delle nostre Organizzazioni Nazionali mostrano che tutti stanno lottando con gli stessi problemi. È difficile mantenere un servizio regolare quando ai bambini non è permesso andare all'asilo o a scuola - per fare solo un esempio tra tanti.

Questo – come per molte aziende in tutto il mondo – è stato il corso seguito da FEGIME España e dai suoi soci: ogni volta che è stato possibile, tutti hanno lavorato a distanza dal loro "ufficio domestico". Ciò ha richiesto un alto grado di flessibilità, ma ha permesso di mantenere il servizio clienti.

Non si trattava solo della loro stessa esistenza economica. Come sottolineano i nostri amici spagnoli, il settore elettrico è una delle industrie più importanti per tutti noi. Senza l'elettrotecnica, nessun ospedale, nessuna amministrazione, nessun supermercato – e nessun ufficio domestico può funzionare. Il testo di Madrid diceva a ragione che gli sforzi della nostra industria sono anche un "impegno per la nostra società".

Per questo motivo sono stati intensificati anche i contatti con i fornitori partner. Con loro è stato concordato che tutte le azioni sarebbero state portate avanti ulteriormente – anche se dovevano essere rinviate. "Attribuiamo grande importanza al fatto che tutti in FEGIME España sostengano i nostri dipendenti e i nostri fornitori", afferma la sede centrale di FEGIME a Madrid. "L'attuale solidarietà con tutti i partner ci aiuterà ad essere una comunità ancora più forte dopo la crisi".

La fiducia dei nostri colleghi spagnoli si basa anche sui loro investimenti in infrastrutture digitali. In aprile sono state registrate cifre sorprendenti per i servizi digitali: 300 iscrizioni alla piattaforma e-learning spagnola "FEGIME Academy", il lancio di oltre 150 corsi certificati e più di 50 ore di webinar. Inoltre, lo shop online è stato rivisto, lo strumento web-to-print

"Fegimedia" per la produzione individuale di brochure e cataloghi è stato ottimizzato - e il "Magazzino virtuale" è diventato sempre più accessibile. Questo magazzino si basa sul collegamento in rete dei magazzini spagnoli, in modo tale che la disponibilità di un articolo in tutto il gruppo possa essere mostrata per fornire un servizio migliore ai clienti.

FEGIME United Kingdom

I nostri amici del Regno Unito sono stati in grado di combinare solidarietà e know-how tecnico per sostenere i "Progetti Nightingale". Si trattava di un'iniziativa del governo britannico e del Servizio sanitario nazionale per la creazione di ospedali temporanei per i molti casi di infezione da Covid-19 che erano previsti. "Nightingale" si riferisce a Florence Nightingale, la studiosa di statistica del XIX secolo e fondatrice della moderna professione infermieristica.



Caricamento del cavo richiesto con urgenza per gli ospedali temporanei "Nightingale".

Gli ospedali sono stati costruiti in tempi record. "La nostra azienda membro BEW ha fatto un ottimo lavoro nel sostenere il Servizio Sanitario Nazionale", afferma Alan Reynolds, CEO di FEGIME UK. Tutto è iniziato il Venerdì Santo. BEW ha organizzato tre filiali per lavorare

insieme la mattina dopo onde rifornire il NHS Whitechapel Hospital.

Durante il fine settimana di Pasqua BEW ha continuato con il suo sostegno prioritario 24 ore su 24, 7 giorni su 7, in modo tale che diversi "Progetti Nightingale" potessero essere riforniti di materiale importante. "Il personale ha rinunciato al tempo con la famiglia per sostenere il servizio sanitario nazionale", sottolinea Reynolds. "Un ringraziamento speciale da parte nostra ai nostri fornitori preferiti - tra cui OBO e Prysmian - per la loro assistenza grazie alla quale siamo stati in grado di aiutare".

FEGIME Latam

A marzo in Argentina è stato decretato l'isolamento sociale obbligatorio (quarantena). Per i primi 15 giorni, tutti i punti vendita sono rimasti chiusi – sono state consentite solo le consegne di emergenza per gli ospedali, la sanità pubblica o il cosiddetto settore "essenziale" (per aiutare e rifornire la popolazione durante la pandemia).

Dopo l'allentamento delle misure, le aziende associate hanno ricominciato ad operare, ma con orari ridotti e severe norme in materia di salute e sicurezza.

Un dato positivo è che, a causa delle severe misure attuate, il numero di infezioni in Argentina è ancora oggi basso. Tuttavia, il fatturato durante la quarantena è diminuito del 70 per cento. La liquidità è stata garantita attraverso una precisa gestione dei pagamenti. Va aggiunto che – come se il Corona non bastasse, i nostri amici in Sud America sono anche alle prese con una crisi economica generale.

Fortunatamente, entro la fine di giugno, anche FEGIME Latam potrebbe tornare a registrare un fatturato in crescita. In tutta FEGIME le persone sono di nuovo al lavoro – i prodotti elettrotecnici sono necessari ovunque.

www.fegime.com

Efficienza energetica

Come vivere e produrre in modo efficiente senza distruggere il pianeta con le emissioni di CO₂. A Lüdenscheid, in Germania, ABB mostra ciò che già oggi è tecnicamente possibile.



Un modello per il futuro: ABB presenta a Lüdenscheid una fabbrica all'avanguardia a CO₂ neutra e autonoma dal punto di vista energetico per i prodotti Busch-Jaeger.

Mission to Zero

Le eccessive emissioni di CO₂ sono responsabili del cambiamento climatico. Possiamo cambiare il nostro modo di vivere e di produrre per ridurre questo effetto dannoso? La moderna tecnologia può essere di aiuto, afferma ABB con la sua "Mission to Zero".

No CO₂: il titolo "Mission to Zero" descrive sia l'obiettivo che la tecnologia che ABB sta utilizzando per raggiungerlo. Il messaggio del nostro partner è che utilizzando la tecnologia esistente nei nostri edifici e nelle nostre città, nei nostri impianti di produzione e nei trasporti possiamo già evitare in larga misura le emissioni di CO₂.

ABB mostra come questo possa funzionare nella pratica. Nel maggio 2019, ABB ha presentato il suo primo sito di produzione quasi interamente a zero emissioni di CO₂ e autosufficiente dal punto di vista energetico nel mondo, lo stabilimento di Busch-Jaeger a Lüdenscheid. Il simbolo visibile è il sistema fotovoltaico Solare sopra l'ampio parcheggio dell'impianto.

"L'impianto fotovoltaico fa parte di una soluzione integrata che copre tutti gli aspetti della produzione e della distribuzione di energia elettrica e rende possibile – nelle giornate di sole – fornire fino al cento per cento dell'energia elettrica necessaria", afferma Hans-Georg Krabbe, CEO di ABB Germania. "Con questo progetto modello, stiamo dimostrando i vantaggi di creare un sistema in cui tutti i componenti sono collegati e controllati digitalmente per ottenere un'efficienza energetica, una sostenibilità e una conservazione delle risorse ottimali".

L'impianto fotovoltaico di 3.500 metri quadrati fornisce circa 1.100 MWh di energia solare all'anno. Ciò equivale al fabbisogno annuo di circa 3.400 famiglie in Germania. In combinazione con una centrale di cogenerazione, che è due volte più efficiente di una centrale a carbone, è possibile produrre circa il 14% di energia in più di quella necessaria. La produzione in eccesso viene immessa nella rete elettrica pubblica e contribuisce a fornire alla regione energia elettrica sostenibile.

Una Combinazione di Componenti ABB

Durante i periodi di picco della domanda, viene acquistata ulteriore "energia verde" da MVV Energie AG, che garantisce una produzione completamente neutra dal punto di vista della CO₂. MVV e ABB hanno concordato di promuovere congiuntamente soluzioni per migliorare l'efficienza energetica dell'industria, delle medie imprese e dei comuni. Un passo fondamentale verso la Smart City.

Il cervello tecnico del sistema a Lüdenscheid è il sistema di gestione dell'energia scalabile "OPTIMAX". La soluzione digitale monitora e controlla la produzione, l'immagazzinamento e il consumo di energia in modo ampiamente autonomo. Il sistema – che si basa sull'auto-apprendimento – calcola il flusso di energia ottimale sulla base di dati previsionali e compensa le deviazioni in tempo reale. ABB sottolinea che questa soluzione di gestione dell'energia scalabile può essere utilizzata ovunque - in aziende di qualsiasi dimensione e anche in città.

Oltre alla gestione dell'energia e all'impianto fotovoltaico, il sistema comprende altre tecnologie ABB. Lo stoccaggio è fornito da un BESS (Battery Engine Storage System) con una potenza di 200 kW e una capacità di 275 kWh. Inoltre, le stazioni di ricarica ABB, dove i dipendenti e i visitatori possono caricare gratuitamente i loro veicoli elettrici, migliorano ulteriormente le prestazioni ambientali.

Il modello consentirà di risparmiare circa 630 tonnellate di CO₂ all'anno, contribuendo in tal modo a migliorare il clima e le questioni ambientali a Lüdenscheid.



Prodotti

I nuovi strumenti di CIMCO aiutano a rendere il lavoro più facile e sicuro.



Soluzioni per il lavoro di ogni giorno

I cacciaviti isolati standard offrono una buona protezione – ma spesso possono essere difficili da usare con le viti a esagono incassato. Questo porta spesso a pericolose soluzioni, come ad esempio tagli aperti o l'accorciamento dell'isolamento del cacciavite. I nuovi cacciaviti SLIM di CIMCO offrono una soluzione sicura. Il loro isolamento a lama stretta rende più facile lavorare con delle viti a esagono incassato. L'impugnatura consente di lavorare senza stancarsi, poiché la sua forma ergonomica supporta perfettamente l'angolo di rotazione di 120° della mano umana. I cacciaviti sono resistenti alla benzina, ai diluenti e ad altri

solventi chimici. Inoltre, le materie plastiche sono resistenti ai raggi UV e funzionano ancora a temperature fino a -40°C.

Tutte le lame sono prodotte secondo le norme vigenti e vengono testate singolarmente fino a 10.000 volt. Il nuovo cacciavite è disponibile in 13 misure.

Altre novità della CIMCO sono le pinze a crimpare FLEXI CRIMP 6 per capicorda terminali. Offrono una crimpatura esagonale che si è ormai affermata nel settore e permettono all'utente di lavorare in spazi ridotti. Le nuove

pinze sono ora in grado - per la prima volta - di lavorare con un solo utensile una gamma di sezioni da 0,08 a 16 mm² (per fili singoli) e da 2 x 0,5 a 2 x 10 mm² (per capocorda a doppio filo).

Un selettore è utilizzato per impostare il campo della sezione trasversale; fino a 6 mm² inclusi, o superiore. Lo scorrimento laterale dei capicorda rende il lavoro più facile e flessibile. La forma e la leggerezza dell'utensile lo rendono molto comodo da usare.

www.cimco.de

Informazioni

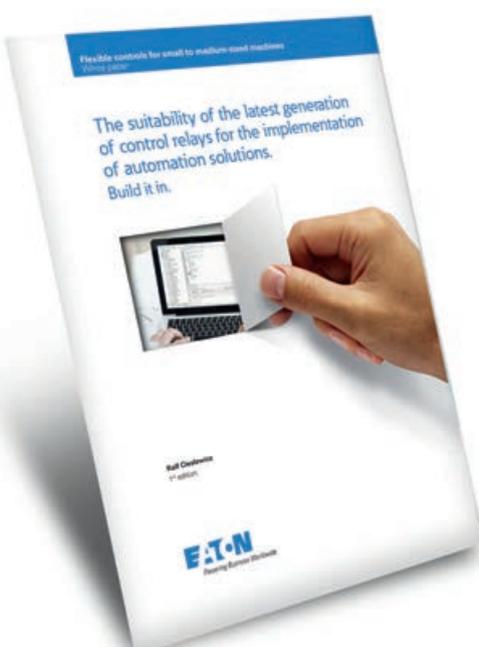
Relè di comando o SPS? Un libro bianco di Eaton vi aiuta a decidere.

I Vantaggi dei Relè di Comando

È possibile implementare soluzioni di automazione utilizzando relè di comando piuttosto che un PLC nominalmente più potente?

In molti casi, la risposta è sì. I relè di comando possono anche ridurre significativamente i costi dei progetti industriali e delle applicazioni edilizie. Ma i relè di comando sono davvero un'alternativa nelle applicazioni Industrial IoT (IIoT) e smart building? Questa non è solo una questione di costi dell'hardware. Per aiutare i clienti a fare la scelta giusta, Eaton ha appena pubblicato il libro bianco "L'idoneità dei relè di comando di ultima generazione per l'implementazione di soluzioni di automazione".

Il libro bianco illustra le possibilità offerte dai recenti progressi della tecnologia dei relè di comando. Questi includono estensioni a livello di I/O, compresi gli ingressi speciali, che possono essere adattati alle esigenze future - ed anche ad applicazioni a valore aggiunto



come il condition monitoring o la manutenzione predittiva.

Inoltre, gli sviluppi nell'ambito dell'informatica e della comunicazione dei dati sollevano interrogativi. I bus di campo basati su Ethernet come Modbus-TCP svolgono un ruolo importante in questo caso, così come le connessioni cloud. Questo settore comprende anche domande sulle possibilità dei moderni linguaggi di programmazione. Infine, anche il livello di qualifica dei dipendenti che devono lavorare con i prodotti gioca un ruolo importante.

Ma Eaton ne è convinta: l'ultima generazione di relè di comando offre un'alternativa a prova di futuro ed economica ai PLC in applicazioni di bassa e media complessità. Maggiori informazioni sono disponibili all'interno del libro bianco.

www.eaton.com

Prodotti

Due nuovi accessori di HellermannTyton estendono le opzioni di instradamento dei cavi per i costruttori di pannelli e gli ingegneri elettrici.



Sinistra: morsetto per tubo corrugato. Destra: supporto per fascette per le scanalature a T del telaio.

Più semplice da fissare

Il Morsetto per Tubo Corrugato IWS non è un morsetto qualunque. Il design ingegnoso consente il pre-fissaggio allo stato aperto, fornisce uno scatto soddisfacente quando viene bloccato correttamente e consente una facile riapertura dall'alto con un cacciavite. L'obiettivo è stato posto sulla libertà di utilizzo: in primo luogo i fori delle viti corrispondono alla foratura delle guide del pannello, in secondo luogo il tubo corrugato può ruotare liberamente nel morsetto e in terzo luogo le rientranze per i cavi di terra e i punti di fissaggio delle fascette su entrambi i lati facilitano il passaggio di ulteriori cavi.

I morsetti per tubi sono realizzati in robusto PA66HIRHS. Le loro quattro dimensioni corrispondono ai diametri nominali (17, 29, 37 e 50 mm) dei tubi corrugati IWS di HellermannTyton.

Spostando gli armadi esterni verso i profili di costruzione, il supporto per fascette di cablaggio ACFM può essere bloccato nella scanalatura a T con una rotazione di 90°. Per una presa sicura non sono necessari fori, viti o dadi.

Questo primo montaggio in una nuova serie di prodotti è stato progettato per una larghezza

della scanalatura del profilo di 10 mm e uno spessore del bordo di 6 mm. Molti produttori in Europa utilizzano questa dimensione per i loro telai profilati in alluminio o acciaio da 45 mm. Il fascio può essere fissato parallelamente o perpendicolarmente al telaio del profilo con fascette di fino ad una larghezza di 8 mm. La speciale forma della testa della base è ottimizzata per una facile installazione a mano o con una boccia da 24 mm. L'altezza della testa misura solo 9,3 mm e l'altezza totale 19,3 mm. La larghezza della testa è di 22,5 mm x 17,5 mm. www.hellermannTyton.com

Prodotti

Nuove aggiunte per l'aggraffatrice universale alimentata a batteria Haupa US-6M.

Ancora Più Flessibile

Taglio, crimpatura, punzonatura - L'aggraffatrice HAUPA a batteria con teste intercambiabili ha una soluzione in ogni situazione. Il vantaggio: invece di quattro utensili con teste pesanti, un corpo base con teste intercambiabili può svolgere sei diversi lavori. Ed è molto facile cambiare le testine in modo rapido e sicuro grazie a due perni estraibili. Inoltre, il supporto della testa rotante consente una rotazione libera di 180°.

La tecnologia dei sensori offre un ulteriore vantaggio: segnali ottici e acustici informano l'utente del risultato della pressatura. Se il LED è verde, la pressatura è stata completata di

serie e il motore si è fermato. Se la luce è rossa e si sente un segnale acustico, la pressatura è stata interrotta prima del completamento ed è al di sotto degli standard. Se il LED è di colore arancione, il voltaggio della batteria non è sufficiente.

Lo strumento dispone anche di un LED bianco per illuminare l'area di lavoro. Dopo 10.000 pressature, essa funge da spia di servizio e indica, lampeggiando, che è necessaria la manutenzione.

Il sistema idraulico della testa intercambiabile ha un ritorno manuale, che permette di

aprire la rispettiva testa in qualsiasi momento, aumentando così la sicurezza e consentendo un lavoro più preciso.

Il tempo di ricarica della batteria inclusa è di circa 30 minuti. L'unità base è inoltre compatibile con la tecnologia di batteria 18 V MAKITA. Con gli adattatori disponibili, venduti separatamente, possono essere utilizzate anche batterie di altri produttori.

www.haupa.com



Prodotti

Le nuove soluzioni di LEDVANCE per il controllo dell'illuminazione sono molto convincenti. Un nuovo prodotto sta attualmente vincendo un premio dopo l'altro.



In alto a sinistra: un lampadario BIOLUX (sono disponibili anche i pannelli). In basso a sinistra: l'unità di controllo. Unico nel sistema BIOLUX HCL: la luce può essere regolata manualmente in base alle diverse situazioni utilizzando cinque profili preimpostati.

Controllo della Luce Innovativo

La luce corretta aumenta la produttività, ci aiuta a rilassarci e anche a recuperare energie. L'uso tecnico di questo effetto biologico della luce è chiamato Human Centric Lighting (HCL).

LEDVANCE ha una nuova soluzione per le aziende: il sistema BIOLUX adatta automaticamente la luce artificiale all'andamento della luce diurna tramite un algoritmo – esattamente in base al luogo e al giorno, per il miglior effetto di luce biologica possibile. Il sistema è composto da due componenti: l'unità di controllo e i lampadari a LED BIOLUX che comunicano senza fili tramite il protocollo ZigBee. Il funzionamento è intuitivo: in un batter d'occhio si possono impostare sull'unità di controllo profili di luce pre-programmati.

BIOLUX è ideale per soluzioni a camera singola con un massimo di 20 lampade, come sale

riunioni o uffici con poca o nessuna luce diurna. Inoltre, l'installazione è molto semplice e non richiede conoscenze particolari. Il sistema ha già vinto il "Premio tedesco per l'innovazione" e l'unità di controllo il "Red Dot Award 2020" per il suo design.

Se siete alla ricerca di un'illuminazione con il massimo delle prestazioni, della flessibilità e del risparmio energetico, il nuovo sistema "VIVARES" – che può includere sensori di luce diurna e di movimento – potrebbe essere la soluzione ideale.

Il componente chiave del sistema è il VIVARES ZB Control, un controller con funzionalità gateway che abilita i servizi IoT. Il portale Vivares consente la configurazione, la messa in funzione e la manutenzione dell'impianto. Tramite ZigBee

3.0, il controller comunica in modalità wireless con un massimo di 200 dispositivi abilitati per ZigBee. Questi includono i componenti VIVARES come il sensore, l'accoppiatore a pulsante, il convertitore ZigBee-DALI e le lampade (VIVARES Ready). Allo stesso tempo, può essere collegato opzionalmente a un'applicazione cloud. In questo modo sono possibili un monitoraggio e una manutenzione indipendenti dalla posizione.

Una buona notizia per i professionisti dell'illuminazione: l'installazione, il funzionamento e la manutenzione sono estremamente semplici. Molti lampadari LEDVANCE sono già predisposti per VIVARES e ZigBee.

www.ledvance.de

Informazioni

Weidmüller è andato online per presentare le innovazioni e fornire webinar di prodotti.

La Fiera Commerciale Digitale

Niente Light+Building e niente Fiera di Hannover. Come tutti i nostri partner, anche Weidmüller ha dovuto affrontare una situazione straordinaria da gestire. E quest'anno ha molte cose da mostrare.

L'infrastruttura di ricarica per la mobilità elettrica, ad esempio, è nuova di zecca. Tra le innovazioni

ci sono le "morsettiere Klippon Connect AAP" che assicurano l'effettiva tensione di controllo delle apparecchiature sul pannello. Grazie al loro esclusivo concetto modulare, possono essere adattate ad ogni tipo di macchina. Inoltre, hanno un'ampia gamma di switch e componenti passivi per l'Ethernet nella produzione industriale. E' molto semplice sapere tutto su questi nuovi

prodotti. E' sufficiente visitare la Fiera Commerciale Digitale di Weidmüller utilizzando il link seguente:

www.weidmueller.de/hm-digital

Più formazione digitale

Attualmente non è possibile organizzare regolarmente corsi di formazione e seminari. Per questo motivo Weidmüller utilizza sempre più spesso metodi digitali e ha creato un grande "mondo webinar". Ha qualcosa per tutti: dalle innovazioni dei relè all'apprendimento automatico.

Le offerte proseguiranno durante l'estate e offriranno l'opportunità di interagire con gli esperti di Weidmüller:

www.weidmueller.com/int/service/webinar.jsp



Prodotti

Tra i nuovi prodotti di Mennekes ci sono soluzioni per la mobilità elettrica e per i professionisti.



Per i Professionisti e per la Casa

I proprietari di auto elettriche amano ricaricare i loro veicoli a casa. Con la nuova stazione di ricarica AMTRON Compact, Mennekes offre la soluzione ideale per questo tipo di ricarica. La stazione di ricarica fornisce una potenza di ricarica di 11 kW e, con il cavo di ricarica fisso di tipo 2, la sicurezza per il futuro, poiché quasi tutti i nuovi veicoli elettrici disponibili in Europa possono essere caricati in questo modo. Non è richiesta alcuna autorizzazione.

Oltre al design esterno di alta qualità, il sistema è facile da installare: il cavo di alimentazione può essere inserito dall'alto, sotto e dietro. Il design compatto consente un'installazione semplice anche nei garage stretti.

I connettori PowerTOP Xtra CEE sono la prima scelta per i professionisti. Questi connettori sono stati provati e testati per molti anni nelle correnti nominali di 63 A e 125 A – e dal 2019 anche nelle versioni da 16 A e 32 A.

Prima innovazione dell'anno: tutti i connettori PowerTOP Xtra in 16 A e 32 A soddisfano la classe di protezione IP 54 e sono quindi non solo protetti contro gli spruzzi d'acqua, ma anche particolarmente ben protetti contro la polvere.

Inoltre, la famiglia di prodotti per corrente 16 A continua a crescere. Oltre ai dispositivi a 3 poli e alle spine e prese a 5 poli in tutti i campi di tensione, sarà presto disponibile la variante

PowerTOP Xtra R. Con contatti nichelati e porta-contatti altamente resistenti al calore, queste spine sono state sviluppate per applicazioni particolarmente impegnative.

Grazie a queste innovazioni, queste prese e spine possono essere utilizzate in un numero sempre maggiore di campi di applicazione.

www.mennekes.de

Prodotti

OBO Bettermann presenta i suoi nuovi prodotti in una struttura semplificata.

Nuovi Prodotti, nuova Struttura

A marzo OBO ha ridotto le sue sette unità di prodotto a tre aree di applicazione. Si tratta di impianti industriali, impianti per edifici e impianti di sicurezza e protezione. Qui è riportata una piccola selezione dei nuovi prodotti di tutte le aree.

Nel settore dell'installazione industriale le scatole di derivazione OBO della serie T sono i punti salienti per il 2020. Sono dei veri e propri multi talenti – realizzate con materiali di alta qualità e costruzioni stabili per resistere anche alle condizioni più difficili. Grazie al materiale resistente ai raggi UV e ad un grado

di protezione IP 66, le scatole di derivazione sono adatte sia per l'uso in interni che in ambienti esterni coperti.

Un nuovo prodotto dell'area di installazione edilizia è l'ulteriore sviluppo di un bestseller: la più piccola presa a pavimento – UHHOME2. È stata ottimizzata in termini di spazio, con dimensioni esterne praticamente identiche. Grazie all'interno con angolo di 54 gradi, offre spazio sufficiente anche per le spine più grandi e anche per le unità di ricarica più piccole, che scompaiono sotto il coperchio chiuso. Altre soluzioni importanti in questo settore sono il

Modul 45, il battiscopa SL e il palo di servizio in alluminio a 2 scomparti.

Nell'area degli impianti di sicurezza e protezione, OBO ha inventato una soluzione per la protezione da fulmini e sovratensioni per sistemi televisivi a circuito chiuso (TVCC) con la quale è possibile proteggere contemporaneamente i cavi di alimentazione, dati e controllo con un solo dispositivo. Con i dispositivi di protezione combinati PND 2in1 e PND 3in1 e il Net Defender ND-CAT6, i sistemi di telecamere analogiche e IP possono essere protetti in modo efficiente.

www.obo.de



La selezione di nuovi prodotti da sinistra a destra: la presa a pavimento UHHOME2, le scatole di derivazione serie T, il dispositivo di protezione combinato PND 2in1 e il battiscopa SL.

Prodotti

La stampante per etichette THERMOMARK GO di Phoenix Contact consente di creare marcature in loco ogni volta che è necessario.



Segnaletica Mobile

Un sistema di identificazione industriale coerente richiede un grande sforzo in sistemi estesi. La soluzione: la pratica stampante per etichette THERMOMARK GO consente di creare marcature in loco in caso di necessità – e di risparmiare lunghi viaggi. La stampante pesa solo 600g.

possibile progettare le etichette e controllare la stampante a trasferimento termico facilmente tramite l'applicazione sul vostro smartphone o tablet. La connettività affidabile può essere stabilita tra la stampante (che ha anche una porta USB) e il vostro dispositivo smart in modo rapido e semplice tramite Bluetooth 5.0 o NFC.

utilizzata in molti modi diversi, sia all'interno che all'esterno. Le etichette pretagliate e i materiali continui offrono una flessibilità ancora maggiore. I materiali sono disponibili in sistemi a cassette uniformi. La larghezza massima di stampa è di 24 mm, la risoluzione di stampa 203 dpi.

Con la stampante mobile per etichette e l'app del sistema MARKING, è possibile creare marcature industriali direttamente sul posto. È

L'app vi guida in modo chiaro e intuitivo attraverso l'intero processo di marcatura. La stampante a trasferimento termico può essere

www.phoenix-contact.com

Mercati

Schneider Electric fornisce supporto al mercato in crescita della Domotica.

Smart Business

Una Smart Home può controllare il riscaldamento o l'aria condizionata in modo tale che ci alziamo sempre la mattina alla nostra temperatura preferita. Una Smart Home può spegnere il riscaldamento e altri apparecchi elettrici mentre siamo al lavoro. Questo consente di risparmiare energia e denaro. Posso controllare un'abitazione o monitorare il consumo energetico da remoto. È anche possibile collegare un impianto fotovoltaico e l'accumulatore di energia elettrica a una stazione di ricarica per un'auto elettrica.

degli utenti Internet che aveva sentito parlare di dispositivi Smart Home, solo il 26% ne possedeva uno.

Tuttavia, un nuovo know-how è spesso necessario per un marketing di successo. In Germania, a partire dal 2021 ci sarà addirittura un nuovo settore ufficialmente riconosciuto che si occuperà solo di building automation. Il mercato è in continua crescita. La situazione sembra decisamente diversa in molti altri paesi. Lì, il supporto di grossisti e produttori di materiale elettrico gioca un ruolo importante.

E questo è solo una minima parte di tutto quello che è possibile fare oggi. Nelle aziende moderne o negli edifici pubblici, l'automazione degli edifici è ormai uno standard. Ma il numero di utenti e di dispositivi collegati in rete è in crescita anche nel settore privato. Gli studi stimano che entro il 2022 più di 112 miliardi di dollari USA saranno spesi per i dispositivi Smart Home in tutto il mondo. Il mercato è in continua crescita!

Da dove proviene un tale divario? La risposta di Schneider Electric: oltre il 75% dei consumatori non sa a chi rivolgersi se vuole un dispositivo Smart Home. Il che significa che ci sono molte opportunità in questo settore.

Schneider Electric è impegnata nella formazione da molti anni. Ci sono centri di formazione "fisici" e anche corsi online per apprendere le basi o per padroneggiare i nuovi prodotti in modo sicuro. In linea con la Smart Home digitale c'è anche un helper digitale: con la "mySchneider app", i partner hanno accesso diretto agli esperti di supporto di Schneider Electric tramite chat o chiamata. L'app è disponibile in 30 lingue.

Ciononostante, c'è un divario tra la conoscenza di questa tecnologia e l'installazione vera e propria. Un sondaggio condotto da PricewaterhouseCoopers (PWC) ha rilevato che dell'81%



In breve, chiunque sia alla ricerca di nuovi clienti e di un'area di business con buoni margini di guadagno può contare su un grande supporto per commercializzare le Smart Home.

www.se.com

Prodotti

Signify lavora per migliorare la salute e il benessere negli uffici con i nuovi pacchetti di sensori IoT per Interact Office.



Più Produttività negli Uffici

Il malessere dei dipendenti, la cattiva salute e la riduzione delle prestazioni possono essere legati a un ambiente d'ufficio di scarsa qualità. Un'illuminazione di buona qualità può già contribuire ad aumentare la produttività dei dipendenti fino al 23%. Inoltre, una temperatura ambiente sbagliata, l'umidità o un rumore che distrae può avere un impatto negativo sulla salute, sul benessere e sulla produttività.

La tecnologia fornisce la soluzione: Signify sta lanciando nuovi pacchetti di sensori Philips IoT che raccolgono e forniscono dati attraverso il sistema di illuminazione collegato a Interact

Office e le API di monitoraggio ambientale. I nuovi sensori consentono alle aziende di monitorare l'ambiente dell'ufficio e di ottimizzare le condizioni dell'ufficio per i loro dipendenti.

I nuovi gruppi di sensori possono monitorare l'occupazione, il numero di persone, la temperatura, i livelli di rumore, i livelli di luce diurna e l'umidità relativa. L'accorpamento di queste capacità in un'unica unità elimina la necessità di più sensori e consente di risparmiare sui costi.

Questi nuovi sensori sono più piccoli di una

scatola di fiammiferi e possono essere facilmente aggiornati in loco con un semplice "click and swap" tramite uno slot per sensori aggiornabile - una caratteristica unica in una gamma di lampadari professionali Philips per ufficio.

Non c'è bisogno di togliere i lampadari dal soffitto in quanto i sensori possono essere montati dalla parte anteriore del lampadario. Questo significa che i lampadari ora possono essere facilmente aggiornati con differenti sensori in qualsiasi momento.

www.signify.com

Prodotti

I nuovi Pannelli Simatic HMI Unified Comfort di Siemens.

Ora Espansibili con App

La nuova generazione di pannelli operatore di fascia alta, da 7 a 22 pollici, fa parte del nuovo "Simatic WinCC Unified System" e apporta numerosi miglioramenti rispetto ai dispositivi precedenti, tra cui la facilità d'uso e la visualizzazione. Inoltre, sono stati integrati meccanismi di sicurezza IT per proteggere l'impianto dagli attacchi informatici.

Grazie al frontale in vetro capacitivo con tecnologia multitouch, i pannelli Unified Comfort sono comodi da usare come uno smartphone o un tablet. I colori nitidi e il contrasto migliorano la leggibilità e la facilità d'uso. Naturalmente, la loro tecnologia multitouch estremamente robusta è stata sviluppata appositamente per gli ambienti industriali.

La visualizzazione sui dispositivi si basa sul nuovo sistema di visualizzazione unificata Simatic WinCC Unified di TIA Portal ed è adatta a soluzioni scalabili, dalle applicazioni a livello di macchina alle soluzioni SCADA distribuite. Questo crea molte nuove opportunità e



funzionalità per l'utente in tutte le dimensioni del dispositivo. Le opzioni di visualizzazione includono una visualizzazione coerente basata sulla grafica vettoriale scalabile (SVG), ampi controlli dell'interfaccia utente e controlli web personalizzati.

Nuova di zecca nel portafoglio di prodotti Simatic HMI è la possibilità di ampliare le funzioni con le app. In precedenza, i pannelli HMI venivano utilizzati esclusivamente per il software di visualizzazione.

Grazie all'integrazione di Siemens Industrial Edge, gli utenti possono ora eseguire contemporaneamente altri programmi accanto a questa funzionalità standard del dispositivo. Ciò significa che i requisiti specifici del progetto possono essere implementati in modo semplice e veloce.

www.siemens.de/unified-comfort-panels

Prodotti

Il partner di FEGIME Teledes presenta i nuovi prodotti per le reti di distribuzione IP.



Il misuratore di campo H30E-F comunica con smartphone, tablet, ecc.

Per la Migliore Ricezione TV

Al giorno d'oggi, sempre più programmi televisivi vengono trasmessi via IPTV. Con la sua gamma di prodotti, Teledes consente soluzioni versatili per la trasmissione di segnali basati su IP in reti locali (LAN). La gamma di applicazioni spazia dagli alberghi più piccoli alle case di riposo e agli ospedali.

Lo streamer IP U3QIP-S2-C può essere utilizzato sia come dispositivo stand-alone che nel sistema modulare T.OX headend. Con questo dispositivo, la TV satellitare (DVB-S/S2) può essere convertita in flussi IPTV e alimentata in una rete di distribuzione IP in qualità ad alta risoluzione. In questo modo si può stabilire un'alimentazione di base IPTV - oppure si possono ampliare gli impianti IPTV esistenti. Possono essere generati

fino a 32 flussi SPTS (Single Program Transport Protocol) da un massimo di tre transponder per ogni dispositivo.

Il ricevitore IP Nemesis V2 è dotato di interfacce Ethernet, WLAN e Bluetooth e, insieme allo streamer IP e al middleware Teledes ATV3, consente l'utilizzo di informazioni interattive e servizi di intrattenimento negli hotel. In questo modo, anche i vecchi televisori possono essere convertiti per le soluzioni IPTV interattive di Teledes. Il piccolo ricevitore IP, che supporta anche le risoluzioni delle immagini Ultra-HD/4K, può essere posizionato dietro il televisore.

Con il misuratore di intensità di campo H30E-F - che dispone di un sistema multischermo per

il controllo tattile e di un'interfaccia utente intuitiva - è possibile misurare i flussi IPTV e tutti gli standard della TV digitale (DVB-S/S2, DVB-T2, DVB-C) rilevare le reti WLAN nelle bande 2,4 e 5 GHz e visualizzare su un display esterno i contenuti DVB-T2HD codificati in HEVC. Un'app può essere utilizzata per visualizzare lo schermo via WLAN o Bluetooth su dispositivi mobili come smartphone, tablet o notebook e per utilizzare il misuratore a distanza. Una funzione molto pratica per gli installatori.

www.teledes.com

Prodotti

OPPLE offre un nuovo sistema per gli Smart Building.

Più di una semplice Luce Intelligente

OPPLE Lighting ha ampliato il suo sistema Smart Lighting con un nuovo prodotto: lo "Smart Connect Box". Questo dispositivo molto versatile permette di collegare il vostro sistema Smart Lighting con il mondo esterno. L'idea è semplice: si collega lo Smart Connect Box alla rete del vostro edificio e si può comunicare a distanza con tutti i lampadari, i sensori e gli interruttori smart. Il Box è pienamente compatibile con l'esistente sistema Smart Lighting del produttore.

Lo Smart Connect Box offre molti vantaggi, soprattutto per gli edifici più grandi con più piani. Ad esempio: per controllare l'illuminazione dell'edificio a distanza. Ogni tipo di lampadario

DALI può essere collegato e gestito tramite Smart Switch, Smart Sensor o Smart App. Fornisce

anche una funzione "Scheduler" che accende o spegne automaticamente gli apparecchi ad una determinata ora o data.

Con lo Smart Connect Box è - inoltre - possibile realizzare grafici per edificio, per piano e per stanza per visualizzare i dati dell'edificio. Collegato ai sensori appropriati, il sistema può anche fornire informazioni sul consumo di energia o sul movimento rilevato entro un certo periodo, temperatura o umidità. Questo rende lo Smart Connect Box una soluzione ideale per i responsabili della struttura.

Diversi progetti smart possono essere combinati in un unico progetto - e tramite "Modbus" il Box può anche essere integrato nei sistemi di gestione degli edifici esistenti (BMS).



opplelighting.com

I nostri clienti sono sempre i benvenuti – dicono i nostri amici danesi. Un'app lo rende possibile.

AO 365
NÅR DET PASSER DIG!

AO
HÅNDVÆRKERBUTIK

FEGIME Denmark

Sempre Aperto

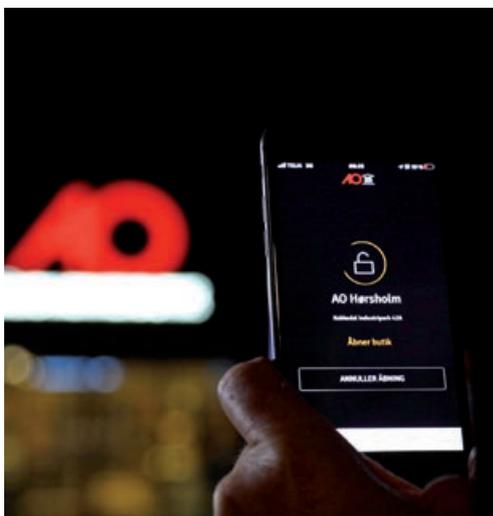
Nel mondo post Corona una cosa che è già arrivata per restare è l'orario di lavoro totalmente flessibile. Questo è stato il pensiero alla base del nuovissimo servizio che ora viene offerto ai migliori clienti di AO in Danimarca: AO365. Questa estensione dell'app esistente consente agli installatori di ritirare la merce letteralmente quando vogliono: 24 ore al giorno, 7 giorni alla settimana, 365 giorni all'anno. L'unica condizione è che l'installatore debba firmare

i relativi documenti per diventare un utente autorizzato di AO365.

È davvero facile: quando il cliente arriva in negozio apre l'app & AO365 – quindi il dito per aprire il negozio. Una volta all'interno scansiona gli articoli sullo scaffale, li colloca nell'area AO365 designata per essere registrata dalle telecamere, termina l'acquisto, controlla lo scontrino ed esce. Una volta all'esterno, usa di nuovo l'app per chiudere il negozio. Fatto.

Il primo negozio che ha iniziato ad offrire il servizio è stato a Hørsholm, e nel corso del 2020 ne verranno aggiunti altri 9. Il servizio ha l'ulteriore vantaggio di aiutare gli installatori a mantenere le proprie scorte di riserva estremamente basse.

"La prima risposta al nuovo servizio è stata fenomenale", afferma Lars Kestner, Presidente di FEGIME Denmark & CSO ad AO. "Non abbiamo mai avuto così tante richieste da parte di nuovi clienti. Gli installatori vedono chiaramente l'enorme vantaggio dell'ulteriore flessibilità. Come dice il proverbio: il tempo è denaro".



FEGIME Deutschland

Olo Shop Online ed ELEKTROtools sono stati aggiornati.

L'applicazione "ELEKTROtools" è stata aggiornata all'inizio dell'anno, il design è più chiaro, più moderno e allineato. In cinque anni, l'applicazione è stata scaricata più di 277.547 volte. I motivi di questo successo sono molteplici: l'app è gratuita, disponibile in otto lingue e non contiene pubblicità. È anche pratica: calcola formule, offre molte informazioni e molto altro ancora. Grazie al collegamento ai negozi online, l'app è perfetta per ordinare la merce direttamente dal cantiere.

Per l'app, FEGIME Deutschland è stata supportata dalla software house Geneon, di cui FEGIME detiene una quota dal 2019. I loro specialisti hanno anche riprogrammato lo shop online tedesco. Ora è nel cosiddetto Responsive Design – quindi funziona in modo completamente identico su PC, tablet e smartphone – e di conseguenza all'avanguardia.

www.fegime.de



FEGIME
generating value

FEGIME GmbH
Gutenstetter Str. 8e
(D) 90449 Nürnberg
Germany

Tel 0049 (0) 911 641 899 0
Fax 0049 (0) 911 641 899 30
E-Mail info@fegime.com

www.ao.dk